



**Votre talent :
notre avenir !**

**ACCOUNT MANAGER
ACTUAMEDICA (H/F)**

Evere

VOTRE FONCTION

- Vous êtes responsable de la gestion d'un portefeuille clients dans le secteur pharmaceutique. Vous établissez et entretenez une relation de confiance avec vos clients et, compte tenu de cette relation privilégiée, vous êtes responsable du chiffre d'affaires réalisé chez ces clients.
- Vous conseillez vos clients en optimisant leur communication grâce aux médias et services que nous proposons, et faites en sorte que le large éventail d'outils de communication offert par notre entreprise rencontre leurs besoins spécifiques

VOTRE PROFIL

- Vous êtes un vendeur-né et vous possédez une expérience de plusieurs années dans le domaine de la vente directe de services.
- Vous êtes parfait bilingue français-néerlandais.



086701344

**ÊTES-VOUS CELUI/CELLE
QUE NOUS CHERCHONS ?**

Sollicitez via www.roularta.be/jobs

**Roularta
Media Group**

CHEVAL, MON AMI

Une thérapie qui ne manque pas de selle

Le cheval, la plus noble conquête de l'homme d'après Buffon. Et si la noble conquête du cheval n'était autre que l'homme, à qui en confie-t-on, l'équidé révélerait sa vraie personnalité. A Ittre, Florentine van Thiel développe avec Chevalliance l'équi-coaching, une approche « chevaleresque » du développement personnel et/ou professionnel, qui ne manque pas de selle, mais jamais ne désarçonne.

Dans un ravissant creux aux portes de Ittre, dans ce coin vallonné du Brabant, où à quelques kilomètres de Bruxelles, la Wallonie se prend pour une vallée d'Auvergne, une ferme blottie au milieu de prés en pente accueille depuis 2011 bien plus que des chevaux. En effet, la ferme de Hongrée est le lieu choisi par Florentine van Thiel pour exercer ses talents d'un coaching d'un genre un peu particulier puisqu'elle a pour monture le meilleur ami de l'homme.

Cinq fiers destriers sont ainsi à la disposition des clients-patients, qui vont apprendre à se redécouvrir et favoriser un développement personnel.

Le développement personnel de notre équi-coacheuse tout d'abord qui, cavalière du dimanche depuis ses 18 ans, acquiert un cheval en 2003. A l'époque, au niveau professionnel, si Florentine a depuis longtemps le pied à l'étrier - elle a travaillé dans le théâtre -, elle ne se sent pas très à l'aise dans des contrats à durée déterminée pour la commission européenne. L'acquisition de son cheval s'accompagne de la découverte d'une méthode américaine, prônant la coopération plutôt que la domination dans le rapport à l'animal. Une approche que la jeune femme adopte, en même temps qu'elle découvre qu'un travail sur soi peut se réaliser au travers de la compréhension du cheval. D'autant que cet animal très intelligent, comprend très vite, notamment au travers du non verbal.

Une masse d'émotions

« Le cheval ne juge pas, et pour cause, se révèle généreux et juste, une masse d'émotions dans un monde qui laisse peu de place aux sentiments », affirme la jeune femme.

Florentine van Thiel, qui a suivi une psychanalyse et une formation pour devenir équi-coach, propose ainsi au travers de Chevalliance des séminaires d'entreprise de 10 à 15 personnes, ou des sessions personali-

sées au cours desquelles il n'est bien sûr pas question de monter à cheval mais d'établir un rapport apaisé avec l'équidé, qui sert à la fois de révélateur et de miroir quant à la personnalité du coaché.

Là où la psychanalyse parie sur le verbal, le cheval révèle l'être humain dans le comportement non verbal que celui-ci envoie à l'animal, et que ce dernier interprète et renvoie à son tour. Car il est démontré que les émotions qui traversent cet imposant mammifère sont similaires à celles qui secouent l'humain, son compagnon depuis des millénaires.

Cette approche qui peut désarçonner



certain commence à faire son chemin et trotte même dans l'esprit de grandes entreprises puisque la BNP Paribas ou l'ONE, par exemple, sont déjà convaincus des bienfaits de ce type de coaching. Mais il s'agit encore pour Florentine de dompter certains préjugés et de mettre fin aux résistances, opération qui ne pourra se faire à bride abattue, mais avec un peu de patience et le dressage des mentalités.

Le but de l'équi-coaching n'est donc pas de ruer dans les brancards, mais de laisser les esprits ouverts faire le premier pas et grâce au cheval, de mettre leur développement personnel et professionnel bien en selle.

Dr Jivago

Florentine van Thiel, Business et life equi-coach certifiée
Chevalliance, Ferme de Hongrée, rue Ferme de Hongrée 1B
à 1460 Ittre. Portable : 00.32.495.79.84.19
Web site : www.chevalliance.eu